



Wir suchen Sie.

Für unser Büro in **Ratingen (bei Düsseldorf)** suchen wir Sie **ab dem 1.1.2022** als

Kundenbetreuer / Akquisiteur (m/w/d) *für Industrie- und Gewerbekunden (Komposit)* **Vollzeit**

Als **Kundenbetreuer / Akquisiteur (m/w/d) im Außendienst** betreuen Sie unsere Industrie- und Gewerbekunden aus dem Geschäftsbereich Komposit. Doch was macht SecuRat eigentlich?

SecuRat Die Versicherungsmakler AG ist ein inhabergeführter Versicherungsmakler, der auf die Betreuung von mittelständischen Unternehmen spezialisiert ist und diese Kunden aktiv und vollumfänglich begleitet. Unsere Kunden erhalten von uns Unterstützung sowohl bei der Aufdeckung und Bewertung von Risikopotenzialen während der laufenden Betreuung, als auch bei der Begleitung von Schadenfällen.

Seit nunmehr 40 Jahren beraten und begleiten wir mittelständische Unternehmen zu allen Aspekten des betrieblichen Versicherungsmanagements. Der Fokus liegt hierbei auf der Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen, die umfassende Sicherheit bieten und gleichzeitig verwaltungsarm sind.

Was zeichnet Sie aus?

- Es bereitet Ihnen Freude, unsere Kunden telefonisch, per E-Mail oder aber auch persönlich zu allen Fragen des betrieblichen Versicherungswesens zu beraten.
- Sie verstehen die Situation unserer Kunden und verantworten daher deren Interessen gegenüber den Risikoträgern in Abstimmung mit unserer Industrieabteilung.
- Ihre Person kennzeichnet unternehmerisches Denken und Handeln sowie starke Dienstleistungsorientierung und hohes Qualitätsbewusstsein.
- Sie sind ein echter Teamplayer, der in der Lage ist, Verantwortung zu übernehmen.
- Sie besitzen die Fähigkeit zur Kommunikation mit Entscheidungsträgern aller Ebenen.

- Sie haben Erfahrung in der Akquisition von Neukunden sowie in der Erstellung von Akquisitionsstrategien.
- Sie besitzen eine hohe vertriebliche Motivation, Verhandlungssicherheit bei Honorarvereinbarungen und Abschlusssicherheit.
- Generelle Marktkenntnisse, Networkingfähigkeiten und gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Was macht Sie bei uns erfolgreich?

- Sie haben eine Ausbildung im Versicherungswesen (Versicherungskaufmann/-frau) sowie ggf. eine Weiterbildung zum Fachwirt für Versicherungen und Finanzen erfolgreich abgeschlossen und sind auf der Suche nach einer spannenden Tätigkeit mit Kundenkontakt.
- Sie haben bereits mehrjährige Erfahrung im Versicherungsmaklergeschäft und/oder in der industriellen Sachversicherung gesammelt.
- Als Kommunikationstalent überzeugen Sie unsere Kunden und können auch komplexe Sachverhalte verständlich vermitteln.
- Sie haben eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise und bringen eine hohe Lernbereitschaft mit.
- Mit Ihrem positiven Mindset gehen Sie proaktiv auf unsere Kunden zu und begeistern sie von Ihren bzw. unseren Servicedienstleistungen.

Warum SecuRat?

- In unserem Team pflegen wir eine Kultur des Zuhörens. Wir schätzen und respektieren unterschiedliche Meinungen und Feedback.
- Unsere Herangehensweise an Projekte ist agil und ganzheitlich.
- Eine ruhige und störungsfreie Arbeitsatmosphäre ist uns wichtig - um unsere Fähigkeiten weiter zu verbessern und Produkte zu erschaffen, auf die wir alle stolz sein können.
- Die berufliche Weiterentwicklung ist Teil unserer DNA. Wir bieten daher unseren Mitarbeitern diverse Weiterbildungsmöglichkeiten, sei es zur fachlichen oder persönlichen Entwicklung.
- Wir bieten einen modernen Arbeitsplatz und Flexibilität für Mobile Working.
- Diverse weitere Benefits wie z.B. JobRad, betriebliche Altersversorgung, Einkaufsplattformen mit diversen Vergünstigungen und vieles mehr stehen Ihnen als Mitarbeiter von SecuRat ebenfalls zur Verfügung.

Interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung als „**Kundenbetreuer / Akquisiteur (m/w/d)**“ unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Bei Fragen und für einen ersten persönlichen Kontakt steht Ihnen Herr Guido Wolfram unter 02102 – 8666-12 oder Guido.Wolfram@SecuRat.de zur Verfügung.